



SALON DE L'EPARGNE, DE L'INVESTISSEMENT, ET DU PATRIMOINE.

10-11 Nov 2022



Planifier et investir dans un environnement économique incertain.



Le contexte

Le Salon de l'Epargne, de l'Investissement et du Patrimoine se veut un rendez-vous incontournable visant à favoriser l'éducation financière de nos populations en leur apportant sur un même plateau, l'ensemble des acteurs du monde de la finance, et en leur proposant des offres adapd'échanges et de solutions couvrant toutes les problématiques liées à l'épargne et aux investissements. Il présente un état des lieux, et invite à

Quels types de produits d'investissement acheter? Qu'est-ce que la diversification des risques et quels sont ses avantages? Comment investir

l'épargne en général, aux investissements quels que soient les véhicules existants, à l'assurance vie et aux rudiments pour mieux gérer son pa-

La demande

Dès les premières éditions du Salon de l'Epargne, nous avons pu constater le besoin que les participants avaient de mieux comprendre les produits financiers et de mieux maîtriser leurs épargnes. Les questions de financement, d'investissement et d'épargne sont au centre des préoccuneurs, des retraités, etc. Le salon de l'Epargne s'est donc inscrit comme un évènement incontournable, la première plateforme en Côte d'Ivoire du secteur financier et le grand public. Chaque année le grand public y participe parce que :

- Il n'est jamais trop tard pour commencer à épargner, apprendre à épargner, faire les bons choix d'investissement ;
- On gagne du temps ;

Le salon et ses thématiques

Toute la journée, ce sont des thématiques d'actualité sur la finance, l'épargne, l'investissement que des experts aborderont lors du Salon. Les thématiques autour desquelles gravitent le salon sont

- Banque au quotidien
- Investissement et placements boursiers
- Immobilier et Investissement
- Epargne et retraite
- Financement des projets et des entrepreneurs
- Gestion financière et gestion de l'épargne des familles
- Fintech

Le salon et ses solutions

Le campus

Conseils de

Les stands

Le salon et ses innovations

Cette année, afin de proposer aux visiteurs du salon de nouvelles expériences, le SEIP 5 repense son programme avec de nouveaux formats de prise de parole et des espaces repensés.

Durant 2 jours, le public est invité à rencontrer les professionnels du monde de la finance, découvrir de nouvelles opportunités de placement et des outils pour bien piloter leurs investissements.

- CEO TALK
- Conseils de pro
- Le campus
- Sessions plénières
- La Web TV

Sessions plénières

Les CEO Talks'

Web TV recevoir des

Qui participe?



Participants

Les Institutionnels Les acteurs du secteur bancaire et de l'assurance Les partenaires techniques et financiers

Le secteur publique

Les organisations patronales

Le grand public (les salariés, la diaspora, les PME, les entrepreneurs, les industriels, les professions libérales, les investisseurs privés, les commerçants, le secteur informel, les Les compagnies d'assurance, mutuelles de santé et fonds de pension étudiants, les non-bancarisés, la diaspora).

Nombre de personnes attendues

6000 participants

30 keynotes speakers, 16 speakers pour le campus et les conseils de pro.

Exposants

Les Institutionnels Les SGE/SGI

Les banques

Les promoteurs immobiliers

Pourquoi exposer?

Cet évènement constitue un accélérateur de visibilité et d'opportunités pour chacun de nos partenaires, grâce à sa stratégie de communication 360°. L'importance des sujets abordés, vous permettent de vous inscrire ou de confirmer votre positionnement d'acteur incontournable du monde de la finance, de surcroît dans une ère post-covid où les questions d'épargne et de financement sont au cœur de toutes les préoccupations.Le caractère hybride de l'édition 2022 vous permettra d'échanger de façon privilégier en ligne et en présentiel avec une audience élargie demandeuse d'innovations, et de solutions bancaires ou financières, pour ainsi recruter de nouveaux clients.

Pourquoi participer?

Mobiliser l'ensemble des acteurs du marché financier Être un membre actif de la plateforme du salon et développer son image

Rencontrer les épargnants et potentiels investisseurs Présenter vos offres et opportunités adaptées aux besoins des investisseurs

Elargir sa clientèle grâce au salon

La comm'

En tant que partenaire, bénéficiez de la visibilité que vous offrira une campagne 360° permettant de toucher plus de 8 000 000 de personnes.

- Une campagne d'affichage dynamique dans les communes d'Abidjan pendant 2 mois
- Une campagne dans la presse nationale avec des bandeaux à la une des principaux journaux
- Une campagne digitale sur 5 mois vous offrant de nombreuses parutions via les partenariats média en ligne et à travers les réseaux sociaux
- Une campagne soutenue par des influenceurs et experts du monde de la finance











Programme prévisionnel

Jour 1

07H30 - 09H00	Accueil et installation des invités	
09Н00 - 10Н00	Cérémonie d'ouverture	
10H00 - 10H30	Ouverture des stands	
10H45 - 12H15	Session plénière 1 - Thème : à préciser	
12H30 - 14H00	Déjeuner (Sponsorisé)	
14H30 - 16H00	Session plénière 2 - Thème : à préciser	
15H30 - 16H15	Le Campus 1 Thème : à préciser	Conseils de pro 1 Thème : à préciser
16H30 - 17H15	Le Campus 2 Thème : à préciser	Conseils de pro 2 Thème : à préciser
17H30 - 18H15	Le Campus 3 Thème : à préciser	Conseils de pro 3 Thème : à préciser

Jour 2

07H30 - 09H00	Accueil et installation des invités	
09H00 - 10H30	Session de plénière 3 - Thème : à préciser	
11H00 - 12H30	Session de plénière 4 - Thème : à préciser	
12H30 - 14H00	Déjeuner (Sponsorisé)	
14H00 - 14H45	Le Campus 4 Thème : à préciser	Conseils de pro 4 Thème : à préciser
15H00 - 16H30	Session plénière 5 - Thème : à préciser	
16H30 - 17H30	CEO TALK	
17H45 - 18H00	Cérémonie de clôture	

Les éditions précédentes en images

Edition 2018























Edition 2019























Edition 2020



















Session Plénière 1 : Thème : Epargne et investiss post Covid-19 : Opportunités et menaces pour la





Edition 2021

























www.salondelepargne.com

(+225) 27 22 46 62 72 / 01 71 66 66 51



